



24.03.24



05.05.24



11-12.05.24



24-25.05.24



15-16.06.24



15-16.09.24



05.10.24



02.11.24



24.11.24



30-01.12.24



RECRUTE

un(e) responsable commercial (en CDI)



CDI



À partir d'août/sept 2024



Lyon

À PROPOS DE L'ENTREPRISE

Extra Sports produit des évènements sportifs outdoor de masse dans la région lyonnaise et dans toute la France.

75 000 dossards attribués en 2023

20 collaborateurs

24 ans d'émotions partagées

Running, Trail Running, Triathlon, VTT, Gravel, Vélo, Ultra-Cycling, Swimrun

Personnalité :

- Sens de l'initiative
- Volontaire
- Force de proposition
- Bon relationnel
- Organisé, rigoureux
- Responsable
- Travail en équipe
- Permis B

MISSIONS

- Prospection de nouveaux partenariats
- Reconduction des partenariats existants
- Gestion day-to-day d'une partie du portefeuille partenaire
- Coordination des dispositifs d'activations et suivi/analyse de leur performance
- Pilotage du Salon du Trail Running
- Suivi et gestion du cadre contractuel des partenariats
- Suivi de la facturation avec le service administratifs
- Management de l'équipe commerciale (2 à 3 personnes)

CONDITIONS

- Le poste est basé à Lyon 7ème
- Jour de travail : du Lundi au Vendredi + week-ends des évènements
- Tickets restaurant
- Prise en charge abonnement TCL

CONTACT ET LOCALISATION

Extra Sports 107 Rue Bechevelin - 69007 Lyon Envoi des candidatures à :

recrutement@extra-sports.com

mettre en objet "CDI_RC_Nom Prénom"

Reception des candidatures jusqu'au 10 avril 2024.

PROFIL DU CANDIDAT

- Formation de niveau Bac +5
- Master spécialisé dans les domaines du commerce et la négociation
- Expérience de 2 à 3 ans requise
- Pratique et connaissance des sports outdoor appréciées